

Sales Manager / Account Manager (m/w/d)

(14854)

 Standort: Neu-Isenburg  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sie suchen eine neue Herausforderung und wollen sich weiterentwickeln? Dann sind Sie bei REINMÜLLER genau richtig.

REINMÜLLER vermittelt seit über 25 Jahren erfolgreich qualifizierte Fachkräfte mit Schwerpunkt im Rhein-Main-Gebiet.

Für ein Unternehmen aus dem Bereich Sondermaschinenbau am Standort Neu-Isenburg suchen wir Sie im Rahmen einer Personaldirektvermittlung als

Sales Manager / Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Aufnahme und Bearbeitung eingehender Kundenanfragen und Ausschreibungen
- Betreuung und Ausbau deines Verkaufsgebietes
- Durchführung von Vertriebsaktionen inklusive Unterstützung bei der Erstellung von Marketingmaterial
- Organisation und Vorbereitung von hausinternen und externen Kundenbesuchen
- Vertrags-, Daten- und Dokumentenverwaltung
- Kontinuierliche Pflege und Erfassung von Kundenstammdaten
- Unterstützung der systemseitigen Auftragsbearbeitung (NAVISION)

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise über erste Erfahrung im genannten Aufgabengebiet
- Eine ausgeprägte Service- und Dienstleistungsorientierung sowie eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Sicher im Umgang mit den gängigen MS Office Anwendungen
- Erfahrung in der Nutzung von NAVISION oder anderen Warenwirtschaftssystemen sind ein Pluspunkt
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (in Wort und Schrift)

Klingt das interessant für Sie? Dann warten Sie nicht länger und bewerben Sie sich. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Stefan Schweig

T.: 069 920 394 18

F.: 069 920 394 20

E-Mail: stefan.schweig@reinmueller.com

REINMÜLLER GmbH

Bereich Personalservice

Kaiserhofstr. 10

60313 Frankfurt am Main

www.reinmueller-personal.com

Abteilung(en): Kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung

[Impressum](#)